

La economía Europea desde el inicio del milenio

UN RETRATO ESTADÍSTICO

Edición 2020



Desde el inicio del milenio, la economía europea ha ido evolucionando, y la estadística puede contribuir a percibir mejor estos cambios estructurales.

Esta publicación digital **La economía Europea desde el inicio del milenio — un retrato estadístico** tiene como objetivo mostrar cómo han evolucionado desde el año 2000 las principales características de la economía de la Unión Europea a través de una amplia variedad de datos estadísticos que aportan una perspectiva tanto micro como macroeconómica.

Esta publicación no describe las tendencias a corto plazo de la economía Europea, sino que su finalidad es la de responder a preguntas tales como: ¿Ha cambiado nuestro comportamiento de cara al consumo? ¿Cómo han evolucionado los ingresos de los hogares? ¿Continúan los mismos patrones de trabajo? ¿Cuál es la participación del sector servicios en la economía? ¿Cuál es la proporción de grandes empresas? ¿Ha aumentado o disminuido el empleo público?

Esta edición 2020 solo describe la situación hasta el año 2019 como mucho. En consecuencia, los primeros resultados de cualquier implicación relacionada con el COVID-19 solo estarán disponibles en la próxima edición de la publicación. Para obtener información sobre los indicadores a corto plazo, incluidas las implicaciones relacionadas con el COVID-19, consulte nuestra sección dedicada de la web

La publicación se divide en cuatro partes centradas en áreas específicas:

La **economía en su totalidad**: la publicación comienza con las principales características de la economía en su totalidad mostrando las tendencias a largo plazo del PIB, inversión y consumo, comercio, inflación, desempleo, empleo,...

Hogares: este capítulo muestra la evolución de los ingresos y gastos de los hogares. Por ejemplo, puede ver dónde se sitúan sus ingresos en comparación con otras personas de su país. También refleja cuánto gastan los hogares en los diferentes bienes y servicios y cómo ha evolucionado el ahorro y la deuda de los hogares.

Empresas: esta parte presenta la demografía de las empresas en la economía. También muestra la evolución de la inversión, deuda y rentabilidad de las empresas. Además, incluye un apartado dedicado a los bancos.

Sector público: este capítulo presenta la evolución de los gastos e ingresos públicos, déficit público y deuda pública. También muestra la posición del sector administraciones públicas en la economía en términos de empleo.

En la publicación, se ofrecen descripciones breves de los principales hallazgos que se completan con visualizaciones interactivas, en las que podrá comparar su país con los demás. Esta publicación está dirigida a aquellos que deseen tener una visión general de las tendencias económicas en la UE desde el año 2000 de forma fácil e interactiva. Se incluyen datos de Reino Unido y países de la AELC siempre que se disponga de ellos. Para aquellos que deseen profundizar más en el tema, se incluyen enlaces a la base de datos de Eurostat.

Menú

1. TENDENCIAS MACROECONÓMICAS	4
1. Una visión general de la macroeconomía	6
2. La UE: un agente destacado en el comercio mundial	5
3. Grandes diferencias en precios a nivel detallado	8
4. Más personas trabajando	9
2. INGRESOS Y GASTOS DE LOS HOGARES	11
1. Recuperación de las rentas de los hogares	11
2. Grandes diferencias en gastos y precios	13
3. Evolución del mercado de la vivienda	15
4. Grandes diferencias en el ratio ahorro-deuda	17
3. ACTIVIDAD EMPRESARIAL E INVERSIÓN	19
1. Tres de cada cuatro trabajos en el sector servicios	19
2. Las grandes empresas generan un tercio del empleo	21
3. Estabilidad relativa a largo plazo de la tasa de inversión y de la participación en los beneficios a largo plazo	22
4. El número de bancos disminuye	24
4. GASTOS E INGRESOS PÚBLICOS	26
1. Los ingresos públicos en porcentaje del PIB prácticamente estables desde 2012	26
2. El gasto público en porcentaje del PIB desciende desde el 2010	27
3. Fuerte aumento de la deuda pública	29
4. Proporción del empleo público casi estable	31
INFORMACIÓN ADICIONAL	33



1. TENDENCIAS MACROECONÓMICAS

1.1 Una visión general de la macroeconomía

¿Cuáles son las principales tendencias de la economía de la Unión Europea y de sus Estados miembros desde el año 2000? ¿Cómo han evolucionado el Producto Interior Bruto (PIB), la inversión y el consumo? ¿Hemos tenido que hacer frente a una inflación elevada o los precios han permanecido estables? ¿Está disminuyendo el desempleo o no?

Tres fases en la economía de la UE

El indicador más común para medir la actividad económica es el PIB. Durante el período de 2000 a 2019, el crecimiento anual del PIB fue bastante inestable en la UE. Entre 2001 y 2007, la economía creció a un ritmo anual que oscila entre el 1 % y el 3 %. De 2008 a 2013, la economía de la UE se vio gravemente afectada por la crisis financiera, con un descenso del PIB de más del 4 % en 2009, y de forma más leve en 2012. Desde entonces, la economía ha ido recuperándose progresivamente, con tasas de crecimiento anual cercanas al 2 % entre 2014 y 2019.

En general, se observó una tendencia similar para la zona euro y los Estados miembros de la UE. Sin embargo, no todos los Estados miembros han registrado fluctuaciones de la misma magnitud. El impacto de la crisis financiera sobre el PIB fue particularmente serio en Grecia, Croacia, España, Portugal y Chipre, con varios años consecutivos de crecimiento negativo.

En la UE, la inversión y el consumo siguen las mismas tres fases que el PIB, aunque la inversión presenta fluctuaciones mayores. Con la recuperación de la crisis financiera, la inversión y el consumo crecieron de forma estable entre 2015 y 2019: alrededor de 4 % y 2 % al año respectivamente.

Una inflación moderada

La inflación de la UE se mide por la evolución del Índice armonizado de precios al consumo. Entre 2001 y 2007, la tasa de inflación anual se situó en torno al 2 % en la UE. De 2008 a 2011, la tasa de inflación registró variaciones mayores de un año a otro, mientras que disminuyó progresivamente, de un 3 % en 2011 a un 0 % en 2015, antes de alcanzar un 1,5 % en 2019.

Esta tendencia se siguió en gran medida, en la zona euro y en la mayoría de los Estados miembros. En 2019, las tasas de inflación más elevadas se registraron en Rumanía (3,9 %), Hungría (3,4 %), Eslovaquia (2,8 %) Letonia y Países Bajos (ambos 2,7 %), y las más bajas en Portugal (0,3 %), Grecia y Chipre (ambos 0,5 %).

Gran disminución de las tasas de interés a largo plazo desde 2011

Las tasas de interés a largo plazo se pueden medir a través de la evolución de los rendimientos de bonos a largo plazo. En la UE, la tasa fue del 5,3 % al comienzo del milenio, fluctuando entre el 4 % y el 5 % hasta 2011. Desde entonces, ha ido disminuyendo constantemente hasta alcanzar un 1,1 % en 2016 y después se incrementó hasta el 1,4 % en 2018, disminuyendo nuevamente en 2019 a 0,7 %. Los Estados miembros siguieron en gran medida la misma tendencia. En 2019, las tasas oscilaron entre el -0,3 % en Alemania, 0,2 % en Dinamarca and -0,1 % en Luxemburgo y en los Países Bajos a 4,5 % en Rumanía, 2,6 % en Grecia y 2,5 % en Hungría

El euro más fuerte frente a la libra esterlina y el dólar estadounidense

En lo que se refiere a los tipos de cambio, el euro se ha fortalecido frente a la libra esterlina (de 0,61 libras por un euro en 2000 a 0,88 libras en 2019) y al dólar estadounidense (de 0,92 dólares por un euro en 2000 a 1,12 dólares en 2019), mientras que se ha debilitado frente al franco suizo (de 1,56 francos suizos por un euro en 2000 a 1,11 francos suizos en 2019).

El desempleo en descenso

Tras haber permanecido relativamente estable (10 %) entre 2000 y 2005, la tasa de paro cayó hasta el 7,2 % en 2008. Desde entonces, la tasa en la UE ha aumentado de forma continua hasta alcanzar un máximo de 11,4 % en 2013. En línea con la recuperación económica, el desempleo disminuyó posteriormente hasta alcanzar un 6,7 % en 2019. Una tendencia similar se observa para el desempleo masculino, femenino y juvenil, aunque con tasas ligeramente más elevadas para las mujeres que para los hombres y siendo el doble la tasa de paro de los jóvenes.

En los últimos años, la zona euro y todos los Estados miembros han registrado también una tasa de paro decreciente. Sin embargo, todavía existen grandes diferencias entre los Estados miembros, con tasas que van desde el 2,0 % en Chequia, 3,2 % en Alemania y 3,3 % en Polonia hasta el 10,0 % en Italia, 14,1 % en España y 17,3 % en Grecia en 2019.

Producto Interior Bruto (PIB)

(% variación respecto al año anterior)

Unión Europea (UE27)



Fuente: Eurostat - acceso a la tabla de datos

1.2 La UE: un agente destacado en el comercio mundial

La UE es uno de los actores principales en el comercio mundial, siendo el segundo mayor exportador e importador de bienes del mundo, con solo China por delante en la exportación de bienes y EE.UU. en la importación. Además, la UE ocupa el primer puesto a nivel mundial en el comercio de servicios.

En 2019, los principales socios de la UE en el comercio total de bienes y servicios fueron EE.UU. (17 % del comercio total exterior de la UE), Reino Unido (15 %), China (11 %) y Suiza (7 %). Entre 2008 y 2019, la importancia de China aumentó del 8 % al 11 %, al igual que la de los EE.UU., del 14 % al 17 %. Por otra parte, la participación de Rusia en el comercio de bienes y servicios de la UE se redujo a casi la mitad, del 7 % al 4 %.

En 2019, el comercio de bienes representó el 68 % del comercio total de la UE en bienes y servicios. Si consideramos bienes y servicios por separado, ambos han registrado tendencias similares, con valores de más del doble entre 2000 y 2019. Ambos registraron también un descenso en 2009 debido a la crisis financiera.

Superávit en el comercio de bienes de la UE sólo desde 2009

En lo referente al balance del comercio de bienes de la UE, se pueden observar dos fases: un superávit continuo (es decir, más exportaciones que importaciones) entre 2001 y 2005, seguido de un déficit creciente hasta alcanzar un pico -74 mil millones de euros durante la crisis financiera de 2008. Desde entonces, se ha observado un superávit constante que ha alcanzado los 295 mil millones de euros en 2019.

En 2019, los superávits más elevados en el comercio de bienes (tanto dentro como fuera de la UE) se registraron en Alemania (+221 mil millones de euros), Irlanda (+109 mil millones de euros en 2017), Países Bajos (+69 mil millones de euros), Italia (+57 mil millones de euros) y Dinamarca (+18 mil millones de euros), y los mayores déficits en Francia (-46 mil millones de euros), España (-28 mil millones de euros) y Rumanía y Portugal (ambos -17 mil millones de euros).

Un superávit constante en el comercio de servicios en la UE

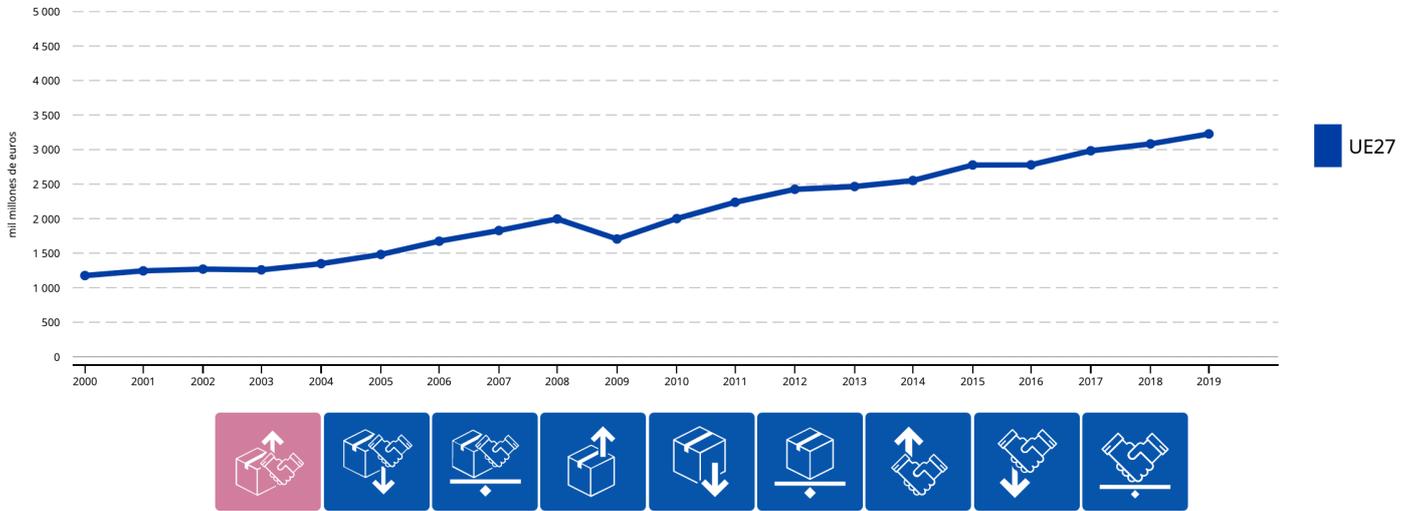
A diferencia del comercio de bienes, la UE ha registrado un superávit continuo en el comercio de servicios durante el periodo de 2000 a 2019. Este superávit ha aumentado considerablemente, de 8 mil millones de euros en 2002 a 103 mil millones de euros en 2019.

En 2019, los superávits más elevados se registraron en España (+63 mil millones de euros), Polonia (+25 mil millones de euros), Luxemburgo (+24 mil millones de euros), Francia (+22 mil millones de euros), y Grecia (+21 mil millones de euros), y los únicos déficits en Irlanda (-73 mil millones de euros), Alemania (-20 mil millones de euros), Italia (-2 mil millones de euros) y Finlandia (- mil millones de euros).

Exportaciones de bienes y servicios

(en mil millones de euros)

Unión Europea (UE27)



Fuente: Eurostat - acceso a la tabla de datos de UE y Estados miembros

1.3 Grandes diferencias en precios a nivel detallado

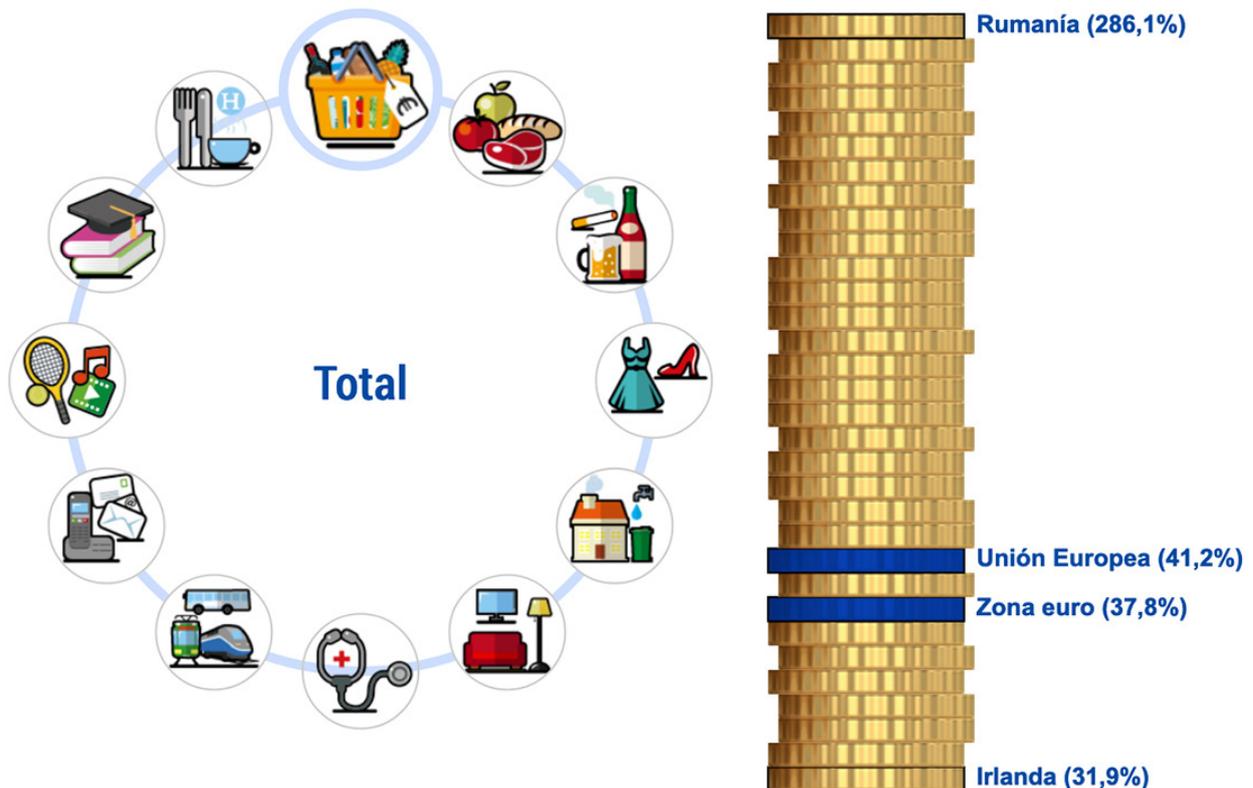
Aunque, en general, la tasa de inflación puede considerarse moderada en la UE desde el inicio del milenio (tal como se indica en el capítulo 1.1), se aprecian variaciones significativas de precios a nivel más detallado.

Entre 2000 y 2019, los precios en general, en la UE, han aumentado un 41 %. Las subidas más elevadas se registraron para «las bebidas alcohólicas y el tabaco», al igual que para la «educación», donde los precios aumentaron más del 90 %. «La vivienda, la electricidad y el gas», así como los «restaurantes y hoteles» continuaron con tasas de crecimiento del 60 % o más. Los precios para la «ropa y calzado» permanecieron prácticamente estables, mientras que los precios de las «comunicaciones» disminuyeron más del 20 %.

Si consideramos los productos de forma detallada, los aumentos más elevados se observaron particularmente en el «tabaco» (+180 % entre 2000 y 2019), «combustibles sólidos» (+106 %), «gas» (+105 %) y joyas, bisutería y relojes» (+100 %). Los aumentos más bajos se observaron, por ejemplo, en «automóviles» (+12 %), «muebles» (+20 %), «libros» (+31 %) y «vino» (+34 %). Por otra parte, los precios para «equipos audiovisuales, fotográficos y de procesamiento de la información» disminuyeron un 72 %, los «servicios y equipos telefónicos» un 27 % y los «juegos y juguetes» un 21 %.

Los precios para «leche, queso y huevos» (+43 %) y «carne» (+46 %) y aumentaron casi a la misma velocidad que el aumento general de precios de la UE en el periodo entre 2000 y 2019.

Puede mirar la visualización interactiva situada a la derecha para ver cómo han cambiado los precios en su país desde el año 2000.



1.4 Más personas trabajando

Desde el inicio del milenio, cada vez más personas están trabajando, aunque las condiciones laborales han cambiado.

Fuerte aumento en la tasa de empleo femenino

En el periodo comprendido entre el 2002 y el 2019, la tasa de empleo para el total de la población en edad de trabajar aumentó del 66 % en 2000 al 73 % en 2019, principalmente debido al gran aumento de la tasa de empleo femenina (del 56 % al 67 %). En el caso de los hombres, la tasa aumentó ligeramente del 75 % al 79 %. Sin embargo, para los jóvenes de 15 a 24 años el comportamiento era diferente puesto que la tasa de empleo disminuyó de 35 % en 2000 a 34 % en 2019, después de haber alcanzado su nivel más bajo de 30 % en el período 2012-2015.

La tendencia de tasa de empleo creciente se puede observar también en la zona euro y en la gran mayoría de los Estados miembros, teniendo lugar los aumentos más importantes desde 2000 en Bulgaria y Malta (ambos 20 puntos porcentuales). En 2019, las tasas de empleo femenino más elevadas se registraron en Suecia (80 %), Lituania y Alemania (ambos 77 %) y Estonia, Finlandia, Letonia y Países Bajos (todos 76 %), y las de empleo masculino en Chequia (88 %), Malta (87 %), Países Bajos y Alemania (ambos 85 %) y Suecia y Estonia (ambos 84 %). En todos los Estados miembros, la tasa de empleo masculino era más elevada que la del empleo femenino.

Aumento del empleo temporal y a tiempo parcial

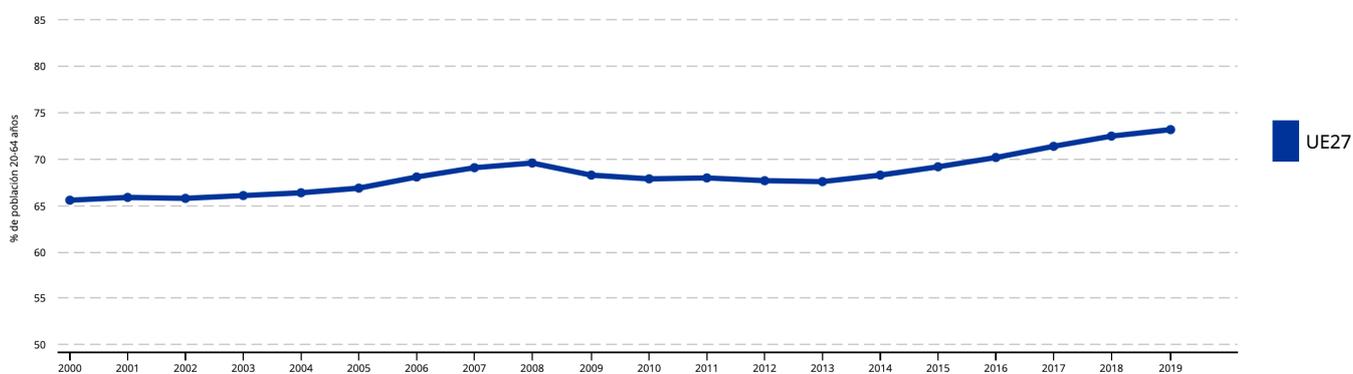
Entre 2003 y 2019, la proporción de empleados temporales en la UE aumentó ligeramente de 13 % en 2003 a 14 % en 2019. En 2019, el empleo temporal era casi el mismo en el caso de las mujeres (15 %) que de los hombres (13 %) en la UE. La proporción total de trabajadores temporales varió en los Estados miembros, con las cuotas más elevadas observadas en España (26 %), en Polonia (21 %), Portugal (20 %) y Croacia (18 %), y más bajas en Rumanía y Lituania (ambos 1 %), Estonia y Letonia (ambos 3 %).

Otro cambio importante en las condiciones laborales es el desarrollo del trabajo a tiempo parcial. En la UE, la proporción de trabajadores a tiempo parcial aumentó del 14 % en 2003 al 18 % en 2019. En 2019, el empleo a tiempo parcial era mucho más común en el caso de las mujeres (29 %) que en el de los hombres (8 %) en la UE. El porcentaje total de trabajadores a tiempo parcial varió entre los Estados miembros, el más elevado se observó en Países Bajos (47 %), Austria (28 %), Alemania (27 %), Bélgica (24 %), y Dinamarca y Suecia (ambos 21 %), y el más bajo en Bulgaria (2 %), Hungría (4 %) y Croacia y Eslovaquia (ambos 5 %).

Empleo

(como % de la población de 20 a 64 años)

Unión Europea (UE27)



Fuente: Eurostat - acceso a la tabla de datos



2. INGRESOS Y GASTOS DE LOS HOGARES

2.1 Recuperación de las rentas de los hogares

La renta real de los hogares aumentó alrededor de un 1 % al año desde 2000

La evolución del poder adquisitivo de los hogares se puede medir mediante la variación de la renta disponible de los hogares ajustada por la inflación. Sin embargo, cabe señalar que este indicador, que refleja la evolución de la media, no proporciona información sobre las disparidades de las rentas.

En términos reales, en la UE, la renta disponible ajustada de los hogares creció un total del 14 % entre 2000 y 2009. Tras la crisis financiera, decreció un 3 % de 2009 a 2013, para después aumentar un 8 % entre 2013 y 2018. En total, la renta disponible de los hogares aumentó un 19 % entre 2000 y 2018, lo que supone una tasa media de crecimiento de un 1 % al año.

Puede mirar la visualización interactiva situada a la derecha para ver cómo han cambiado las rentas de los hogares de su país desde 2000. Además, para saber más sobre las disparidades de las rentas en su país, puede ver la visualización interactiva y comprobar dónde se sitúan las rentas mensuales netas de su país en relación a los otros países.

El porcentaje de gasto en pensiones disminuye

Debido al envejecimiento de la población, las prestaciones sociales en pensiones como porcentaje del PIB aumentó constantemente en la UE, del 11,9 % en 2008 al 13,3 % en 2013, para descender después al 12,8 % en 2017. Aunque se puede observar la misma tendencia en la zona euro y en la gran mayoría de los Estados miembros de la UE, todavía existen grandes diferencias entre los Estados miembros: en 2017, los porcentajes más elevados de prestaciones sociales en pensiones se observaron en Grecia (16,5 % del PIB), Italia (15,8 %) y Francia (14,9 %), y los más bajos en Irlanda (5,5 %), Lituania (6,7 %) y Malta (7,2 %).

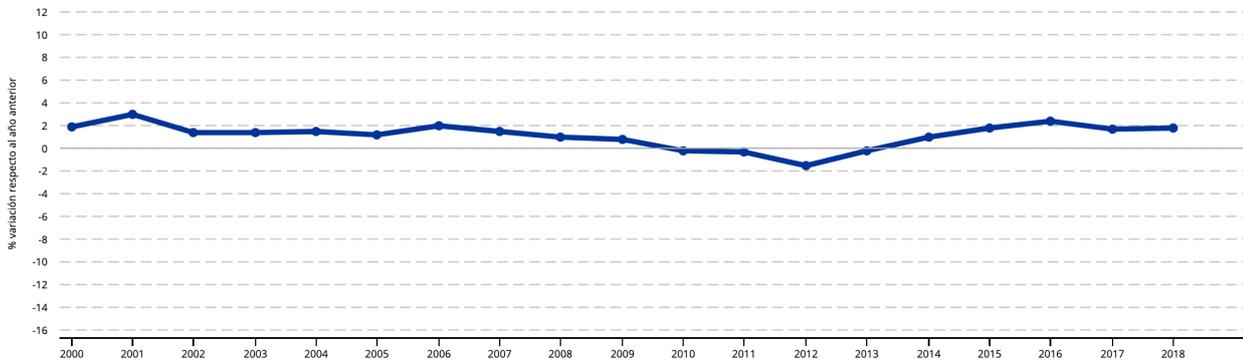
El porcentaje de población en riesgo de pobreza o exclusión social disminuye desde 2012

Las fluctuaciones económicas tienen también un gran impacto en la población en riesgo de pobreza o exclusión social. En la UE, el porcentaje de población en riesgo de pobreza o considerablemente necesitada o viviendo en un hogar con una intensidad laboral muy baja aumentó del 23,9 % en 2010 al 24,9 % en 2012, antes de descender para alcanzar un 21,6 % en 2018. Existen grandes diferencias entre los Estados miembros, donde en 2018, las tasas más elevadas se observaron en Bulgaria (32,8 % de la población), Rumanía (32,5 %), Grecia (31,8 %) y Lituania (28,4 %) y Lituania (28,3 %), mientras que las más bajas se localizaron en Chequia (12,2 %), Eslovenia (16,2 %), Eslovaquia (16,3 %) y Finlandia (16,5 %).

Renta real disponible de los hogares

(% variación respecto al año anterior)

Unión Europea (UE27)



UE27



Fuente: Eurostat - acceso a la tabla de datos

Compare la renta

eurostat

1

1. Seleccione su país
2. Introduzca la renta **net**a mensual de su hogar
3. Haga clic en la flecha de la derecha

País

e.g. 1000

Renta media neta



2.2 Grandes diferencias en gastos y precios

La mitad del gasto de los hogares en vivienda, transporte y comida

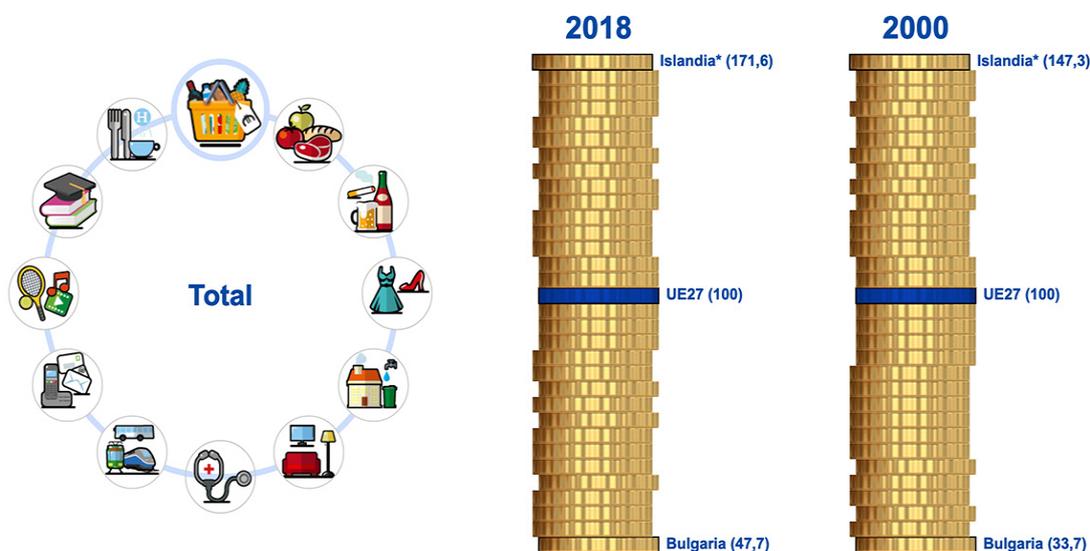
Los hogares muestran unos patrones de consumo diferentes según los niveles de renta, hábitos culturales o situación geográfica. De media en 2018 en la UE, la mayor parte (casi un cuarto) del gasto de consumo de los hogares se dedicó a «vivienda, agua, electricidad y gas» (sin incluir la compra de viviendas), mientras que el «transporte» y los «alimentos» representaron un 13 % cada uno. Les siguen «restaurantes y hoteles» y «entretenimiento y cultura», con porcentajes de alrededor del 9 % cada uno. Los demás grupos de productos y servicios presentaron porcentajes de entre un 4 % y un 6 %: «muebles y equipos del hogar», «ropa y calzado», «bebidas alcohólicas y tabaco» y «sanidad»; mientras que «comunicaciones» y «educación» presentaron porcentajes más bajos: 3 % y 1 % respectivamente.

El gasto de los hogares se dedicó en gran parte a la «vivienda» en todos los Estados miembros excepto en Estonia, Lituania y Rumania, donde el grupo «alimentos» fue el más importante, y en Chipre y Malta, donde lo fue el de «restaurantes y hoteles».

Luxemburgo los más caros, Bulgaria el más barato

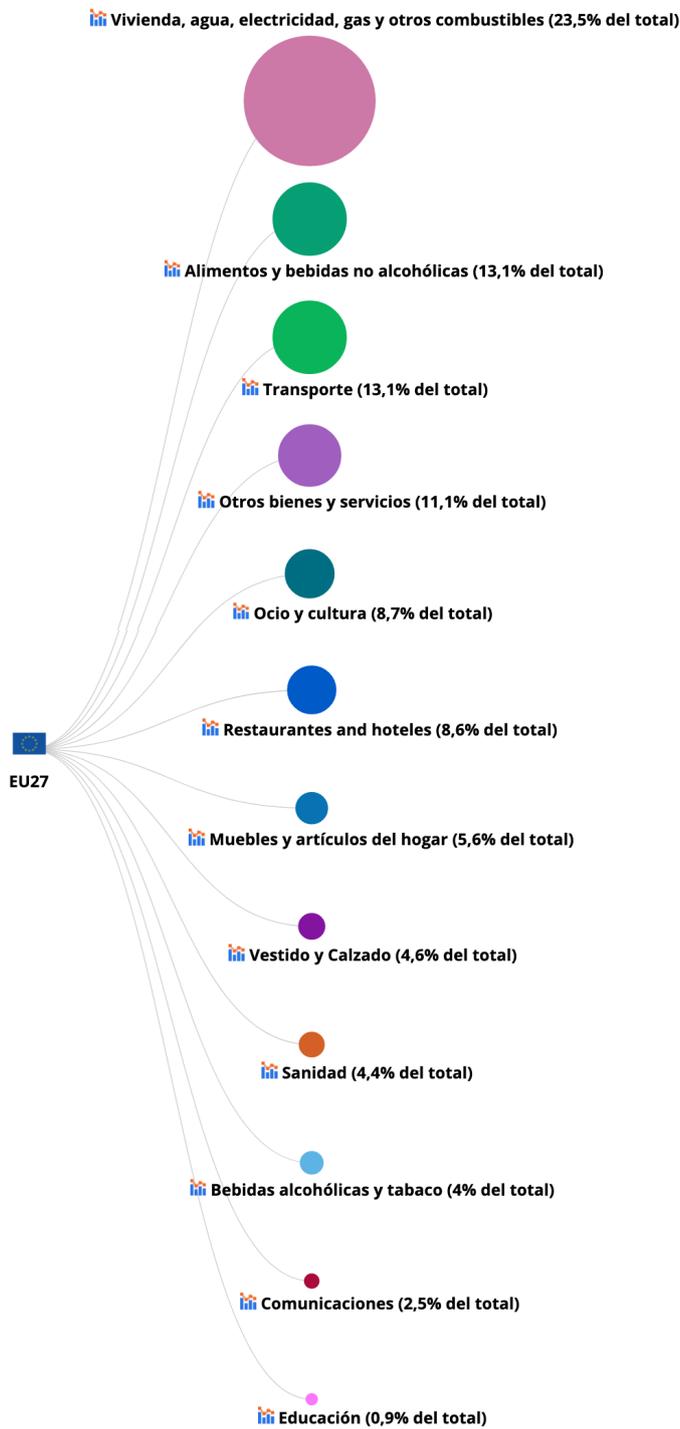
Los niveles de precios para bienes de consumo y servicios difieren bastante entre los Estados miembros de la UE. En 2018, Luxemburgo (44 % por encima de la media de la UE) y Dinamarca (43 % por encima de la media de la UE), registraron los niveles de precios más elevados seguidos por Irlanda (35 % por encima), Suecia (33 % por encima), Finlandia (27 % por encima) y los Países Bajos (18 % por encima), mientras que los niveles más bajos se observaron en Bulgaria (un 52 % por debajo de la media europea), Rumanía (50 % por debajo), Polonia (46 % por debajo), Hungría (39 % por debajo) y Lituania (36 % por debajo).

A un nivel más detallado, Dinamarca fue el Estado Miembro más caro en 2018 para «restaurantes y hoteles» (un 52 % superior a la media europea), «entretenimiento y cultura» (46 % por encima), «ropa y calzado» (36 % por encima) y «alimentos y transporte» (29 % por encima). Irlanda fue el Estado miembro más caro para «bebidas alcohólicas y tabaco» (87 % por encima) y para «vivienda, agua, electricidad y gas» (71 % por encima), Luxemburgo para «educación» (249 % por encima) and «equipamiento del hogar» (17 % por encima), Grecia para «comunicaciones» (58 % por encima) y Suecia para «salud» (76 % por encima).



Gasto de los hogares por categoría, UE27, 2018 (como % del gasto total)

UE27



2.3 Evolución del mercado de la vivienda

Este capítulo describe los diferentes aspectos del mercado de la vivienda: desde la compra y evolución de los precios hasta la propiedad y la asequibilidad.

La tasa de inversión de los hogares en la UE desciende desde 2008

La inversión de los hogares consiste principalmente en la compra y renovación de viviendas. La tasa de inversión de los hogares, definida como el porcentaje de inversión de la renta disponible, ha disminuido ligeramente en la UE entre 2000 y 2016. Desde alrededor del 10 % entre 2000 y 2004, aumentó hasta aproximadamente el 11 % entre 2005 y 2008, para después fluctuar entorno al 9 % hasta el 2018. Entre los Estados miembros para los que se dispone de datos, las tasas más elevadas de inversión de los hogares en 2018 se observaron en Finlandia (12,6 %), Países Bajos (12,1 %), Luxemburgo (11,4 %), Chipre (10,7 %), y Alemania (9,8 %) y las más bajas en Croacia (4,7 %), Letonia (5,0 %) y Portugal (5,3 %).

El precio de la vivienda aumentó un 21% en la UE desde 2010

El precio de la vivienda, incluyendo la adquisición de casas y pisos nuevos y ya usados, ha fluctuado significativamente desde 2006, con tasas de crecimiento anual en la UE de alrededor del 8% en 2006 y 2007, seguidas de un descenso del 4 % en 2009 debido a la crisis financiera. Los precios empezaron a crecer de nuevo en 2014.

En general, entre 2010 y 2019, el precio de la vivienda aumentó un 21 % en la UE y un 17 % en la zona euro. Entre los Estados miembros para los cuales hay datos disponibles, las subidas más importantes durante este periodo se observaron en Estonia (+96 %), Hungría (+78 %), Letonia (+76 %), Austria y Luxemburgo (ambos +65 %) y Suecia (+58 %), y las bajadas más significativas en Italia (-17 %), España (-7 %) y Chipre (-5 %).

Alrededor del 70 % de las personas en la UE son propietarias de su vivienda

En la UE, el porcentaje de población que posee su propia vivienda ha permanecido estable (alrededor del 70%) durante el periodo de 2010 a 2018, dejando el porcentaje de arrendatarios en un 30%. Esta tendencia difería ligeramente en la zona euro, donde alrededor de dos tercios de la población eran propietarios y un tercio arrendatarios. Entre los Estados miembros, las tasas de propiedad en 2018 variaron desde el 96,4 % en Rumanía, 91,3 % en Eslovaquia, 90,1 % en Croacia y 89,9 % en Lituania, hasta el 51,5 % en Alemania, 55,4 % en Austria, 60,5 % en Dinamarca y 64,1 % en Suecia.

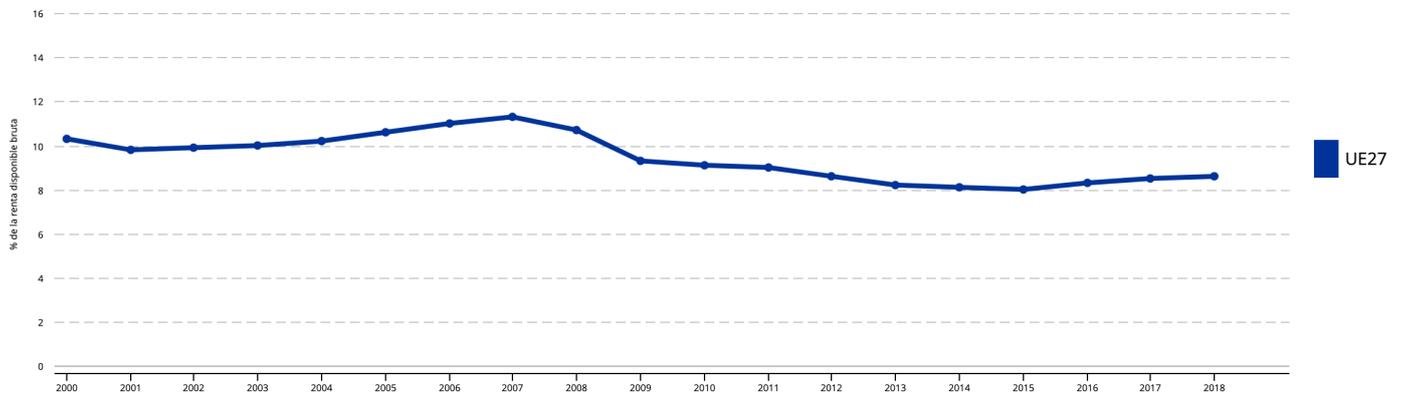
Los costes de la vivienda representan un sobrecoste para el 10% de la población de la UE

Actualmente, Los costes de la vivienda representan una sobrecarga para parte de la población. Desde 2014, la proporción de personas para quienes el costo de la vivienda es una sobrecarga ha registrado una disminución constante. En 2018, alrededor del 10 % de la población de la UE gastó un 40 % o más de su renta disponible en la vivienda, lo que se considera como una sobrecarga del precio de la vivienda. Existen diferencias significativas entre los Estados miembros, con las mayores tasas de sobrecarga de costes de vivienda en 2018 en Grecia (39,5 %), Bulgaria (17,9 %), Dinamarca (14,7 %) y Alemania (14,2 %), y menos elevada en Malta (1,7 %), Chipre (2,0 %), Irlanda (3,4 %), Estonia (4,0 %), Eslovaquia (4,1 %) y Finlandia (4,3 %).

Inversión de los hogares

(en % de la renta disponible bruta)

Unión Europea (UE27)



Fuente: Eurostat - acceso a la tabla de datos

2.4 Grandes diferencias en el ratio ahorro-deuda

Tasa de ahorro de los hogares en la UE bastante estable

El ahorro es la parte de la renta disponible de los hogares que no está destinado a gastos de consumo final. La cantidad de dinero que los hogares ahorran se puede medir a través de la tasa de ahorro de los hogares, que se define como el ahorro de los hogares como proporción de su renta disponible.

La tasa de ahorro de los hogares en la UE ha permanecido bastante estable desde el principio del milenio, fluctuando entre un 11 % y 14 %. La tendencia es casi la misma en la zona euro, pero con tasas ligeramente más elevadas. En 2018, las tasas de ahorro de los hogares más altas se observaron en Luxemburgo (21 %), Alemania (19 %), Suecia (18 %) y Holanda (15 %), y las más bajas en Lituania (-1 %), Polonia (1 %), Chipre (2 %) y España (6 %).

Aumento del ratio endeudamiento de los hogares en la zona euro...

La deuda de los hogares se puede medir por la relación deuda-ingresos, que es la deuda de los hogares dividida entre la renta disponible. En la zona euro (no hay datos disponibles para la UE), esta tasa aumentó entre 2000 y 2016: se situó en torno al 76 % en 2000 y después aumentó año tras año hasta alcanzar el 99 % en 2010, tras lo cual disminuyó y se situó en un 94 % en 2018.

En todos los Estados miembros para los que se dispone de datos, la relación entre deuda e ingresos fue mayor en 2018 que en 2000, excepto en Alemania, donde fue menor. Sin embargo, en aproximadamente la mitad de los Estados miembros, fue inferior en 2018 que en el periodo de la crisis financiera. En 2018 las tasas variaron entre los Estados miembros, desde el 25 % en Rumanía, 32 % en Hungría y el 33 % en Letonia hasta el 174 % en Luxemburgo, 199 % en Países Bajos y 234 % en Dinamarca.

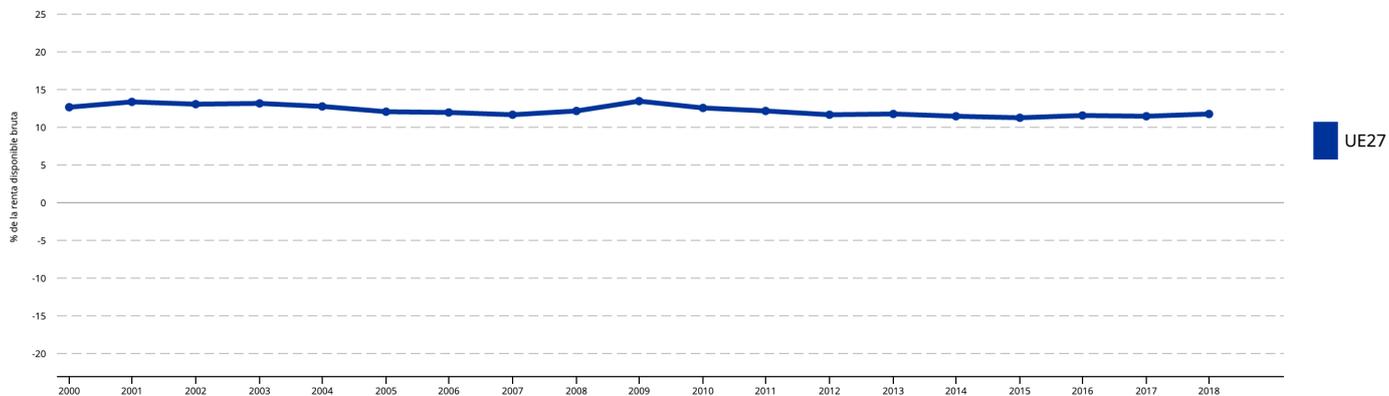
...pero también aumenta la proporción de activos financieros de los hogares

Además de la vivienda, otro elemento de la riqueza de los hogares son sus activos financieros (acciones, bonos, depósitos, etc.). La relación entre activos financieros netos y renta neta representa la acumulación de activos financieros, tras deducir los pasivos, de los hogares como proporción de su renta anual. Esta relación no tiene en cuenta los activos no financieros, como las viviendas.

Tras fluctuar en torno al 200 % en la zona euro desde 2000, la relación aumentó de forma continua a partir de 2012 hasta alcanzar casi el 244 % en 2017, después de lo cual disminuyó y se situó en 233 % en 2018. La tasa varió considerablemente entre los Estados miembros, desde el 63 % en Rumanía, 80 % en Eslovaquia, 105 % en Letonia y 106 % en Polonia hasta 311 % en Dinamarca, 371 % en Suecia, 377 % en Bélgica y 413 % en Países Bajos.

Ahorro de los hogares (como % de la renta disponible bruta)

Unión Europea (UE27)



Fuente: Eurostat - acceso a la tabla de datos



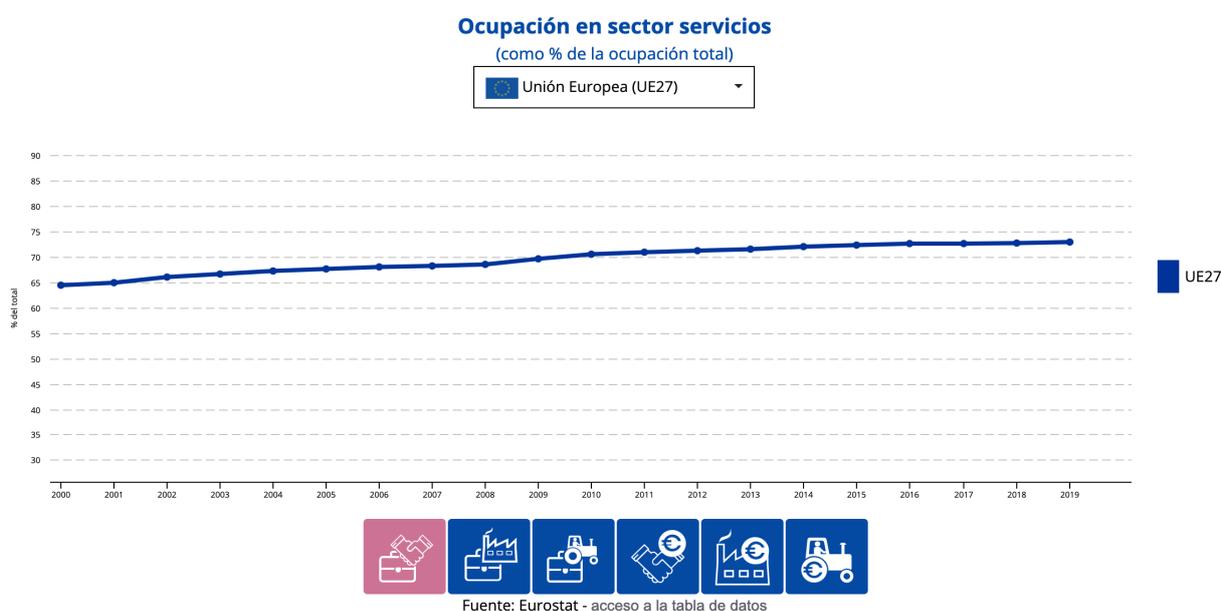
3. ACTIVIDAD EMPRESARIAL E INVERSIÓN

3.1 Tres de cada cuatro trabajos en el sector servicios

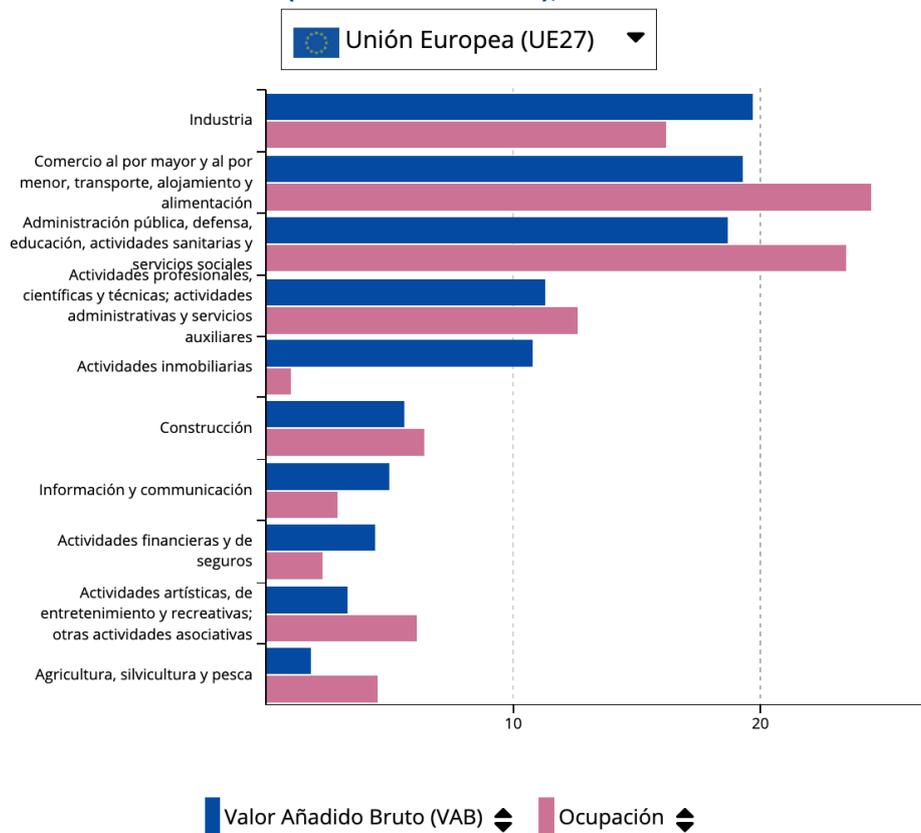
El cambio hacia una economía de servicios es una tendencia a largo plazo ya observada en la UE en la segunda mitad del siglo XX. En 2019, el empleo en el sector servicios representó el 73 % del empleo total en la UE, comparado con un 64 % en 2000, mientras que el empleo en la industria disminuyó de un 27 % en 2000 hasta un 23 % en 2019, y la agricultura se redujo casi a la mitad, del 9 % al 5 %. Con respecto al valor añadido, el sector servicios generó el 73 % del valor añadido total en 2019, la industria el 25 % y la agricultura el 2 %.

Las actividades del sector servicios detalladas que han registrado los mayores aumentos en proporción de empleo desde 2000 en la UE son « actividades de servicio de consultoría, programación e información tecnológicas», «actividades de salud humana», «actividad inmobiliaria», «actividades legales y contables», «seguridad e investigación» así como «actividades de cuidado residencial», mientras que la proporción de «telecomunicaciones» ha disminuido.

Entre los Estados miembros, la proporción más elevada de empleo en la agricultura en 2019 se registró en Rumanía (un 22 % del empleo total), Bulgaria (17 %), Grecia (11 %) y Polonia (9 %), mientras que las proporciones más elevadas de empleo industrial se observaron en Chequia (36 %), Polonia (32 %), Eslovaquia (31 %), Eslovenia y Rumanía (ambos 30 %). La actividad del sector servicios representó mas del 80 % del total del empleo en Países Bajos (84 %), Malta (82 %) y Bélgica, Luxemburgo, Francia y Dinamarca (todos 81 %).



Valor añadido bruto y ocupación por actividad económica (como % del total), 2019



3.2 Las grandes empresas generan un tercio del empleo

Solo el 0,2 % de las empresas de la UE son grandes...

En la UE en 2017, había un total de 22,2 millones de empresas no financieras, de las cuales sólo una pequeña parte (0.9 %) eran medianas (50-249 asalariados) y solo el 0,2 % eran grandes (250 asalariados y más). Cabe destacar que, entre las pequeñas empresas, las más pequeñas, con menos de 10 asalariados, supusieron el 90 % del número total de empresas. Entre los Estados miembros, la proporción de pequeñas, medianas y grandes empresas fue en gran medida similar en 2017.

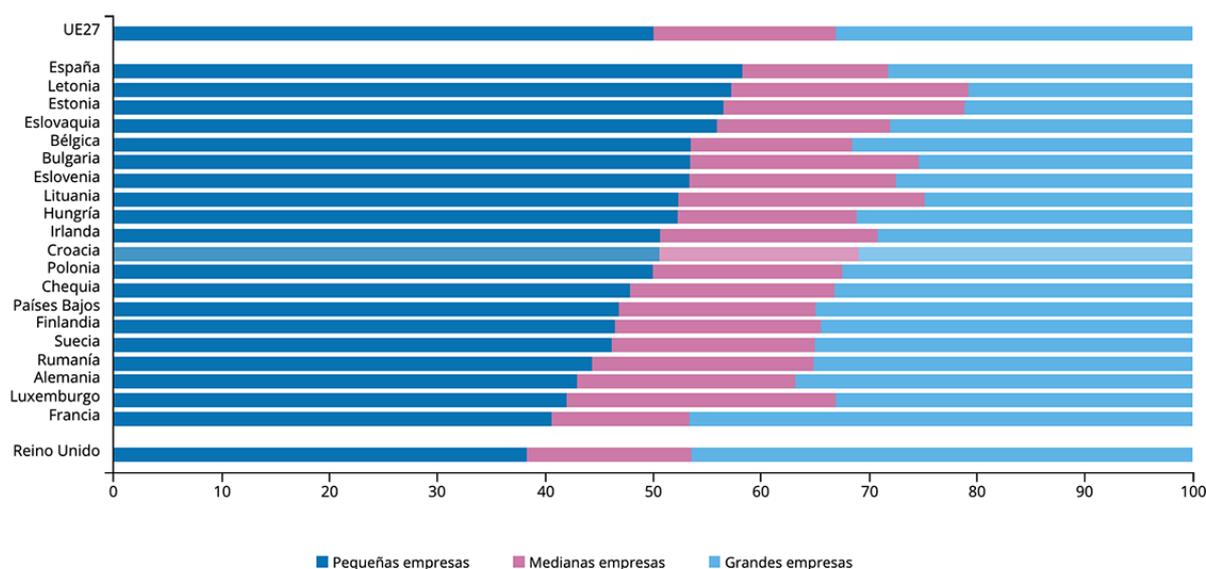
...pero generan el 33 % del empleo y el 44 % del valor añadido total

Sin embargo, si nos fijamos en el número de asalariados en la UE, las proporciones cambian considerablemente: en 2017, alrededor de la mitad trabajaba en pequeñas empresas, el 17 % en medianas y un tercio en grandes empresas. Entre los Estados miembros, la mayor proporción de asalariados en pequeñas empresas se observó en Portugal (61 %) y España (58 %), y en Luxemburgo (25 %) y Lituania (23 %) para las medianas empresas. En cuanto a las grandes empresas, la proporción más elevada se registró en Francia (47 %), Alemania (37 %).

En cuanto al valor añadido, el 37 % procedía de pequeñas empresas, el 19 % de medianas y el 44 % de grandes empresas. Estas proporciones varían entre los Estados miembros para los cuales hay datos disponibles. En 2017, la mayor proporción de valor añadido generado por pequeñas empresas se observó en Malta (60 %), Estonia (53 %) y Portugal (46 %), mientras que las medianas empresas generaron las mayores proporciones de valor añadido en Lituania (27 %) y Letonia, Estonia y Luxemburgo (26 %). Para las grandes empresas, las proporciones más elevadas se registraron en Irlanda (62 %), Polonia (50 %) y Hungría (46 %).

Número de ocupados por tamaño de la empresa, 2017

(en % de empleo total)



Ordenar por Pequeña Mediana Grande



3.3 Estabilidad relativa a largo plazo de la tasa de inversión y de la participación en los beneficios a largo plazo

La tasa de inversión de las sociedades no financieras (excluyendo el sector financiero), que muestra las inversiones de las empresas como proporción de su valor añadido bruto, es un indicador clave del sector empresarial. Tanto en la UE como en la zona euro, la tasa de inversión se mantuvo relativamente estable (alrededor del 24%) entre 2000 y 2008. Después, descendió hasta el 22 % en 2009 y 2010 debido a la crisis financiera, antes de aumentar lentamente hasta alcanzar el 24 % en 2018.

En 2018, entre los Estados miembros, las tasas de inversión más altas para las empresas se observaron en Chequia (29 %), Hungría, Croacia y Suecia (todas 28 %) y Bélgica, Austria y España (27 %). Las tasas más bajas se encontraron en Luxemburgo y Grecia (ambos 16 %), los Países Bajos (17 %) y Lituania (20 %).

La participación en los beneficios de las corporaciones no financieras, es decir, el excedente bruto de explotación de las empresas como una parte de su valor añadido bruto, es un indicador de la rentabilidad de las empresas. Esta tasa ha sido bastante estable en la UE, fluctuando alrededor de un 40 % entre 2000 y 2018.

En 2018, la mayor participación de beneficios de las empresas se observó en Irlanda (73 %), seguida de Malta (62 %), y Grecia (53 %). Las tasas más bajas se registraron en Francia (31 %), Eslovenia (35 %) y Luxemburgo (36 %).

Un endeudamiento reducido

La relación deuda-ingresos netos de las sociedades no financieras muestra los pasivos dentro del sector empresarial. Se calcula como pasivos menos activos como proporción de los ingresos empresariales netos. Esta tasa, que era del 316 % en la UE en 2004, alcanzó un máximo de 395 % en 2009 para después disminuir hasta el 272 % en 2018.

La relación deuda-ingresos difiere considerablemente entre los Estados miembros para los que se dispone de datos, que varió, en 2018, desde el 63 % en Estonia, 84 % en Dinamarca, 114 % en los Países Bajos, y 156 % en Eslovaquia a 523 % en Grecia, 464 % en Portugal, 446 % en Italia y 429 % en Francia.

Inversión de las empresas (como % del valor añadido bruto)

Unión Europea (UE27)



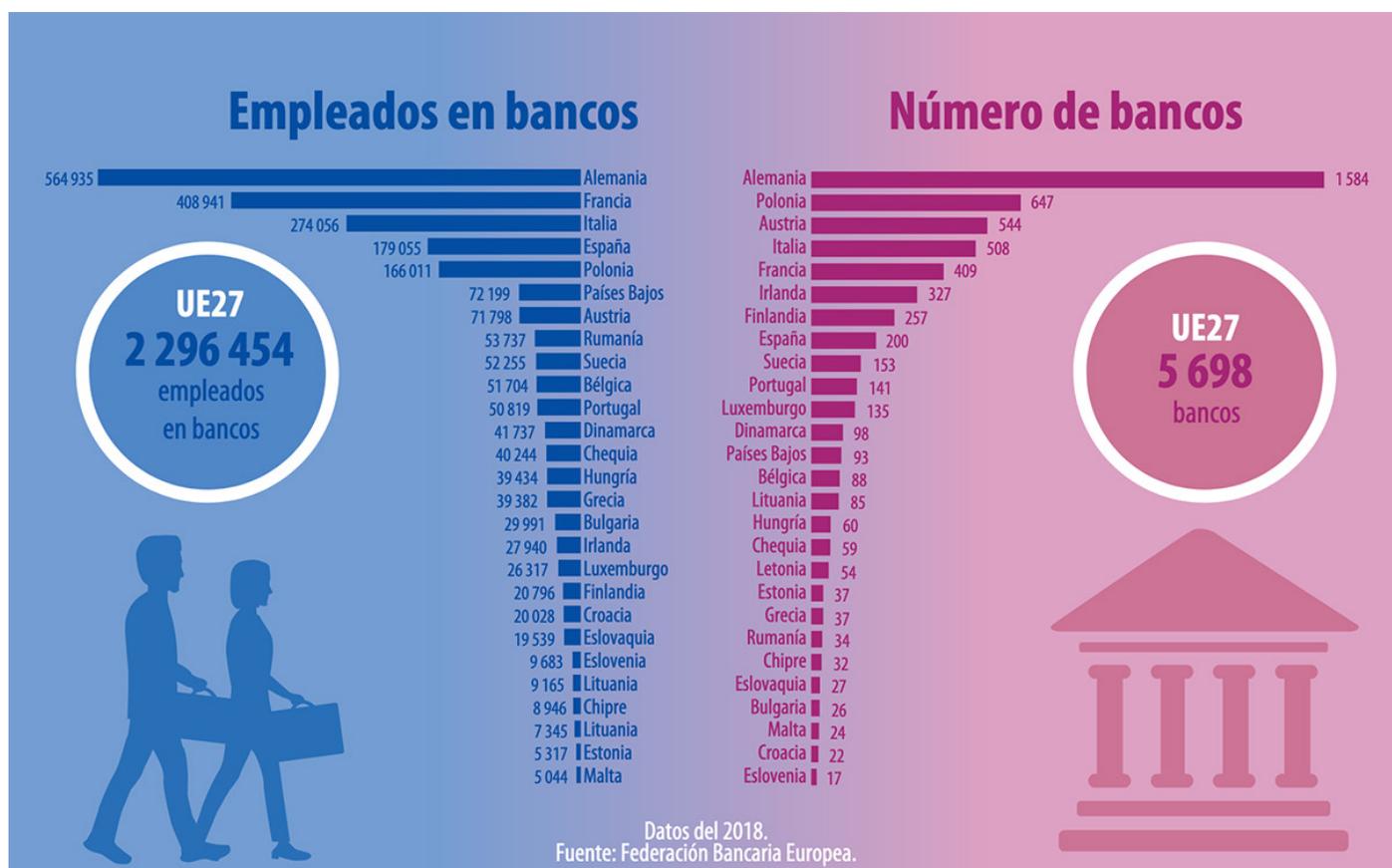
Fuente: Eurostat - acceso a la tabla de datos

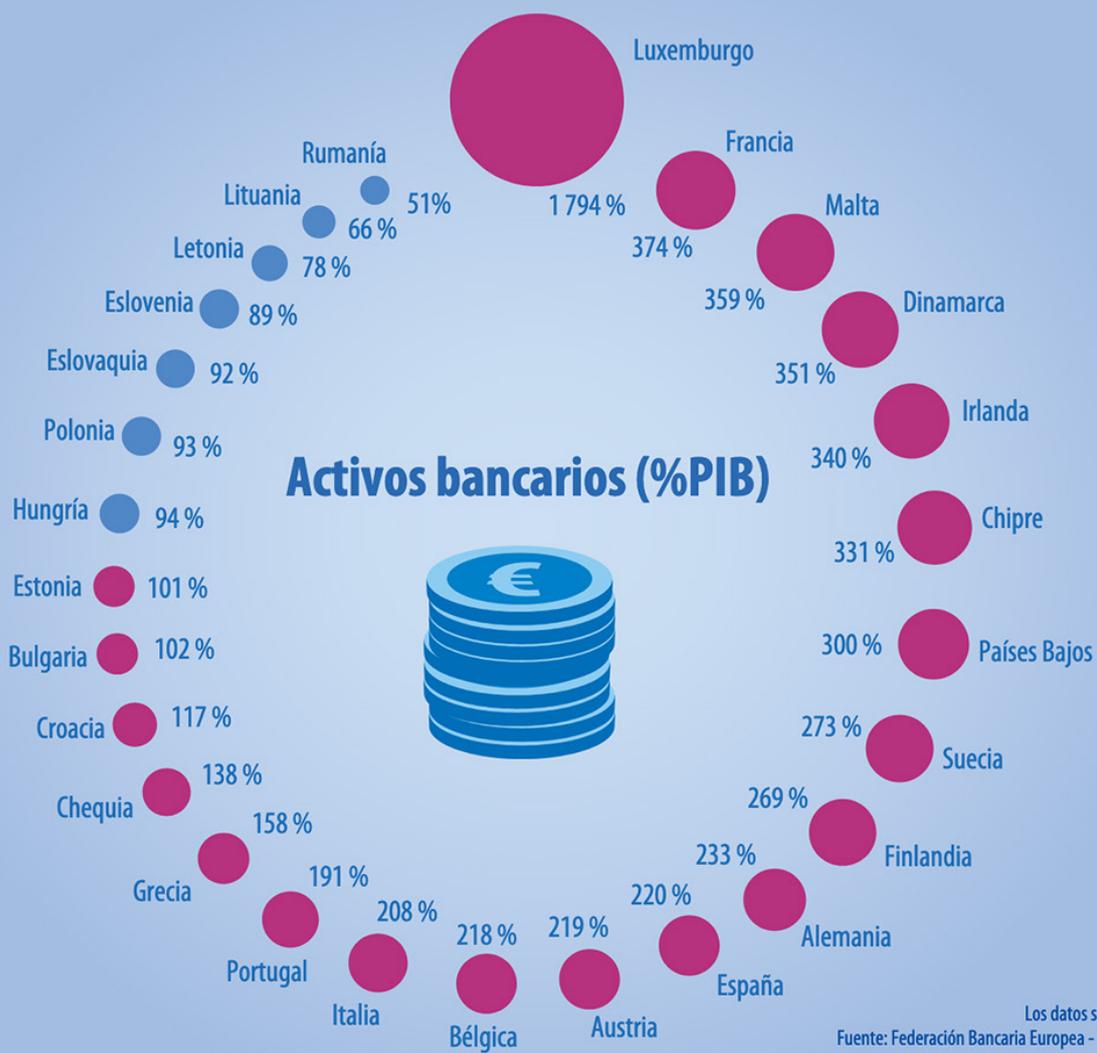
3.4 El número de bancos disminuye

Mientras los otros apartados de este capítulo se centran en las empresas no financieras, esta última parte proporciona información sobre el sector bancario. Desde 2008, el número de bancos de la UE ha disminuido continuamente debido a las fusiones del sector bancario. En 2018, había 5 698 bancos en la UE, un 30 % menos que en el 2008. En 2018, el Estado miembro con la mayor cantidad de bancos fue Alemania (un 28 % del total de la UE), seguido de Polonia (11 %), Austria (10 %) e Italia (9 %), lo que significa que más de la mitad de los bancos de la UE estaban situados en estos cuatro Estados miembros.

Había 2,3 millones de ocupados en el sector bancario en la UE en 2018. Alemania (25 % del total de la UE) registró el mayor número de ocupados en este sector, seguida de Francia (18 %), Italia (12 %) y España (8 %).

En lo que respecta a los activos del sector bancario en la UE, supusieron 34 312 mil millones de euros en 2018, lo que corresponde al 254 % del PIB de la UE. El Estado miembro con los mayores activos bancarios fue Francia (8,8 billones de euros, el 374 % de su PIB), seguido por Alemania (7,7 billones de euros, el 233 % de su PIB), Italia (3,6 billones de euros, el 208 % de su PIB) y España (2,6 billones de euros, el 220 % de su PIB). Los activos bancarios en porcentaje del PIB más elevados se dieron en Luxemburgo (1 794 %) Francia (374 %), Malta (359 %), Dinamarca (351 %), Irlanda (340 %), Chipre (331 %) y los Países Bajos (300 %). Para más información, consulte con la Federación Bancaria Europea.







4. GASTOS E INGRESOS PÚBLICOS

4.1 Los ingresos públicos en porcentaje del PIB prácticamente estables desde 2012

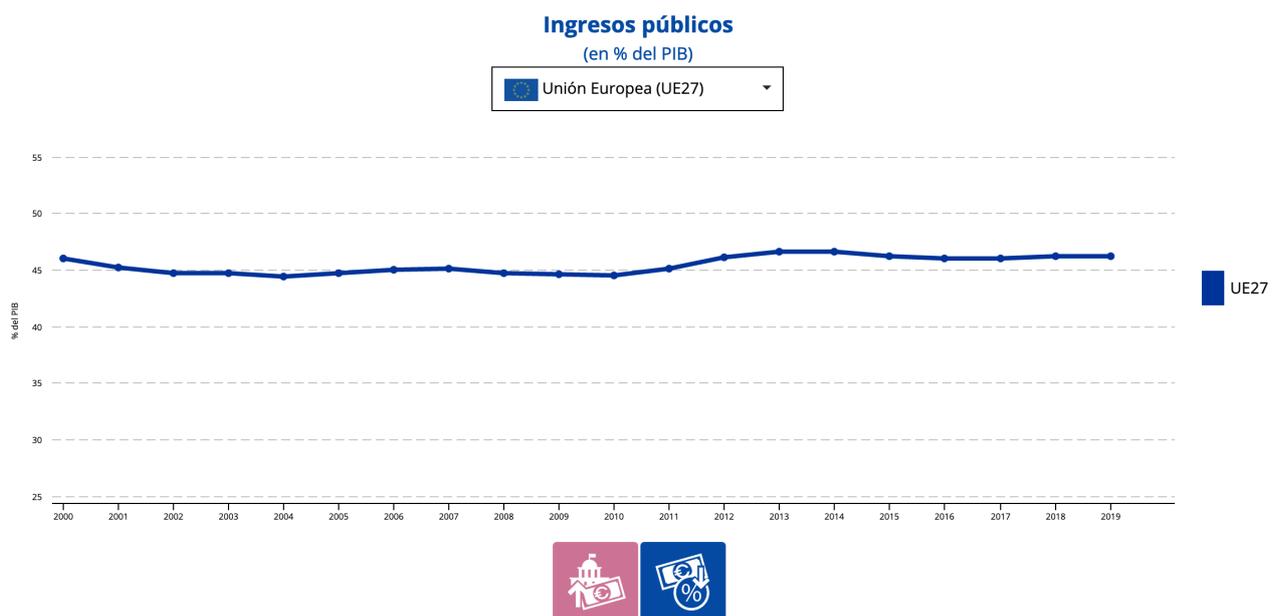
La totalidad del sector administraciones públicas incluye todos los gobiernos centrales, regionales y locales, así como los fondos de la seguridad social. Los ingresos públicos expresados en porcentaje del PIB, fluctuaron ligeramente en la UE, pasando de alrededor del 46 % a principio del milenio hasta alrededor del 47 % en 2013. La ratio volvió a caer al nivel inicial de 46 % en 2015. Desde entonces ha permanecido estable.

En 2019, las tasas más elevadas entre los Estados miembros se observaron en Dinamarca (53,3 %), Francia (52,6 %), Finlandia (52,2 %), Bélgica (50,3 %) y Suecia (49,8 %) y las más bajas en Irlanda (25,2 %), Rumanía (31,7 %), Lituania (35,2 %), Malta (38,2 %) y Bulgaria (38,4 %).

Tasas más altas de impuestos en porcentaje del PIB en Francia, Bélgica y Dinamarca

Una gran parte de los ingresos públicos proceden de impuestos y cotizaciones sociales, lo que representa el 86 % del total de los ingresos públicos de la UE en 2018. Los ingresos procedentes de impuestos y cotizaciones sociales en porcentaje del PIB, que reflejan la carga tributaria de un país, aumentaron ligeramente desde el inicio del milenio, del 40 % en 2002 al 41 % en 2018.

Entre los Estados miembros, las tasas impositivas en porcentaje del PIB más elevadas del 2018 se observaron en Francia (48,2 % del PIB), en Bélgica (46,4 %), y Dinamarca (45,2 %) y las más bajas en Irlanda (22,8 %), Rumanía (27,1 %) y Bulgaria (29,8 %).



4.2 El gasto público en porcentaje del PIB desciende desde el 2010

El gasto público expresado en porcentaje del PIB, ha sido menos estable que el de los ingresos públicos. Entre 2001 y 2008, el gasto público en la UE osciló entre el 46 % y el 48 % del PIB. En 2009 y 2010, la tasa subió bruscamente hasta alcanzar un pico del 51 % debido a la crisis financiera. Desde entonces la tasa ha disminuido gradualmente hasta alcanzar el 47 % en 2019.

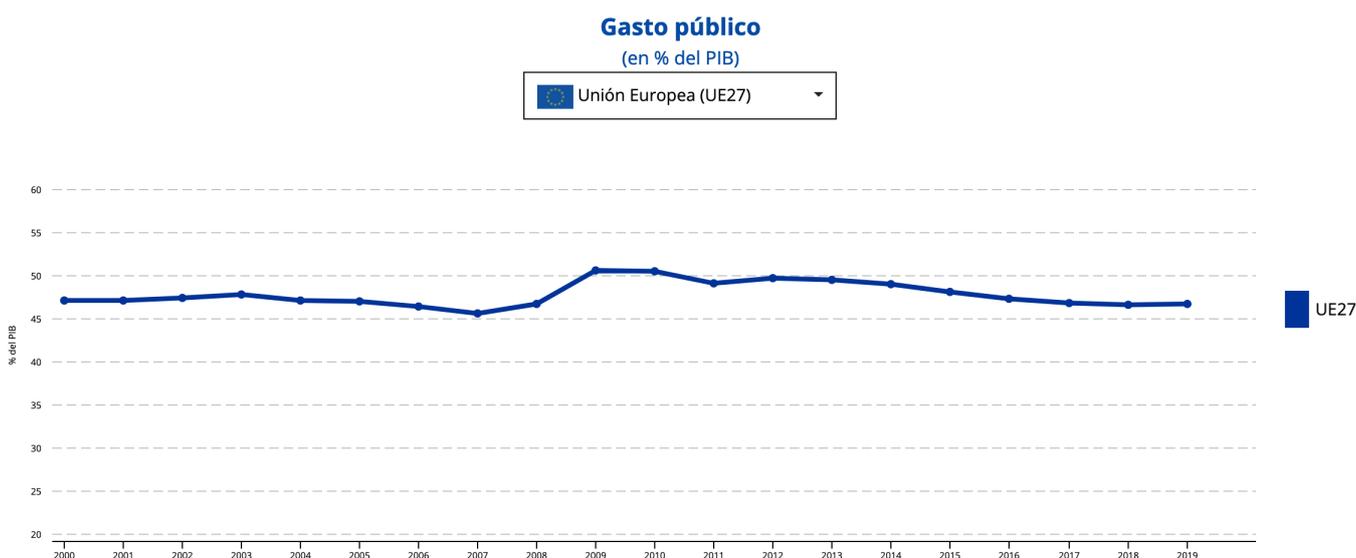
En 2019, las tasas más elevadas de gasto público en porcentaje del PIB se observaron en Francia (55,6 %), Finlandia (53,3 %), Bélgica (52,2 %) y Dinamarca (49,6 %), y las más bajas en Irlanda (24,8 %), Lituania (34,9 %), Rumanía (36,0 %) y Bulgaria (36,3 %).

La mayor parte del gasto público se dedica a protección social

¿Cómo dispone el gobierno de sus ingresos? En 2018, la mayor parte del gasto público de la UE se dedicó a protección social (el 41,2 % del gasto total), seguido por sanidad (15,0 %), servicios públicos generales (12,9 %), educación (9,9 %) y economía (9,4 %) — estos elementos constituyen casi el 90 % del gasto público en la UE.

La protección social representa la mayor parte del gasto público en todos los Estados miembros. En 2018, los porcentajes más altos se observaron en Finlandia (45,5 %), Alemania (43,6 %) y Dinamarca (43,1 %) y los más bajos en Hungría (28,5 %), Chipre (28,7 %) y Chequia (29,5 %).

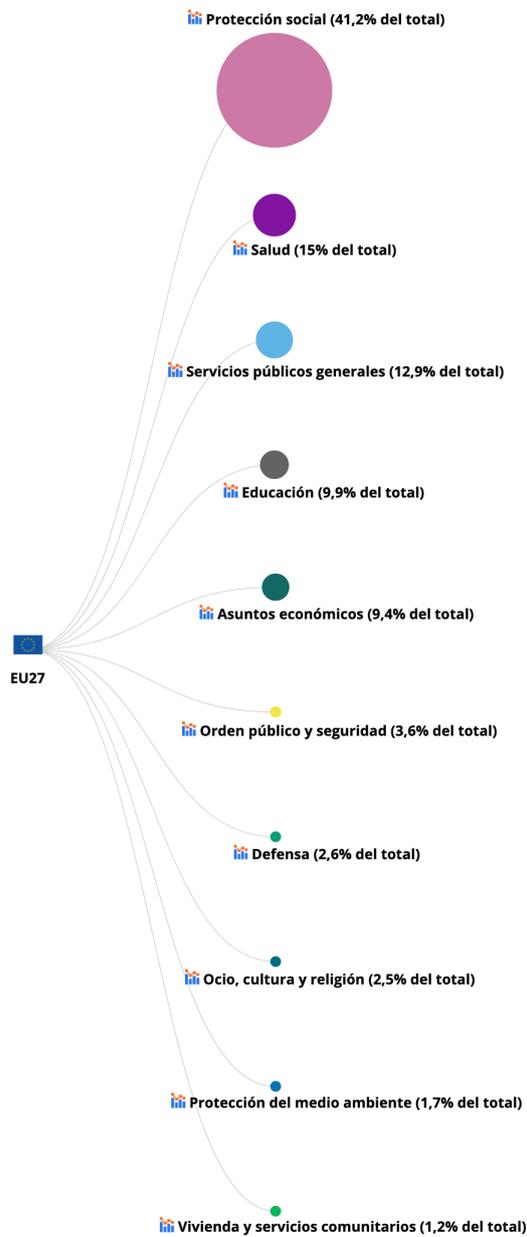
Eche un vistazo a la herramienta de visualización, abajo en la zona de la derecha si desea saber más sobre la utilización del gasto público de su país.



Fuente: Eurostat - acceso a la tabla de datos

Gasto público por función, UE27, 2018 (en % del gasto total)

UE27 en % del total



4.3 Fuerte aumento de la deuda pública

La diferencia entre ingresos y gasto público muestra el superávit o el déficit de un país. Bajo los términos del Pacto de Estabilidad y Crecimiento de la UE que se deriva del Tratado de Maastricht, los Estados miembros de la UE se comprometieron a mantener su déficit y su deuda por debajo de ciertos límites: el déficit público de un Estado miembro no puede superar el 3 % de su PIB, mientras que su deuda no puede exceder el 60 % de su PIB. Si un Estado miembro no respeta estos límites, puede iniciarse el llamado procedimiento de déficit excesivo (EDP por sus siglas en inglés).

El déficit público en porcentaje del PIB de la UE experimenta un continuo descenso desde 2009

La UE ha registrado un déficit público anual desde el inicio del milenio. Sin embargo, después de alcanzar un máximo de -6 % del PIB en 2009 y 2010, el déficit en porcentaje del PIB disminuyó de forma estable hasta alcanzar un -0,6 % en 2019.

En 2019, la mitad de los Estados miembros tiene déficit y los demás superávit. Las mayores tasas de déficit público se observaron en Rumanía (-4,3 %), Francia (-3,0 %) y España (-2,8 %) y los mayores superávits en Dinamarca (+3,7 %), Luxemburgo (+2,2 %) y Bulgaria (+2,1 %).

La ratio de deuda pública en porcentaje del PIB en la UE en descenso desde 2015

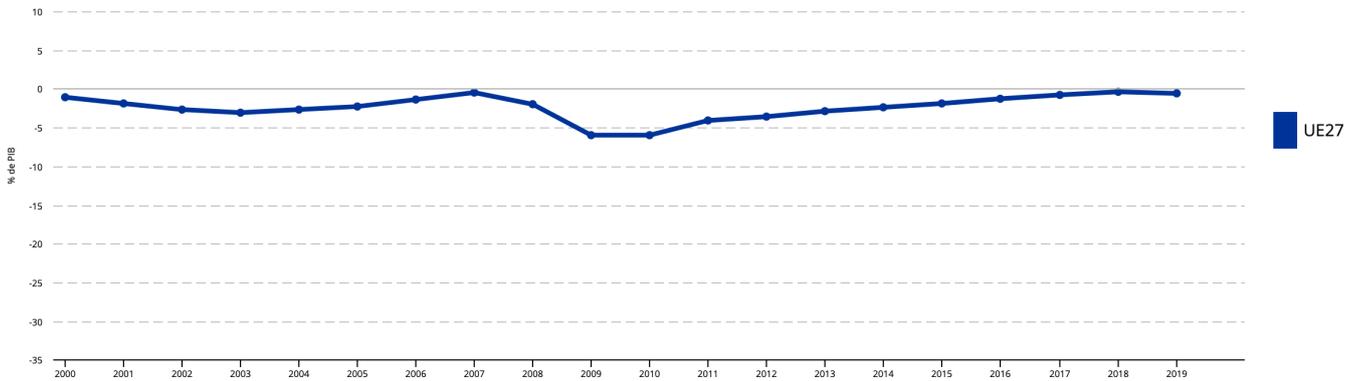
Tras una relativa estabilidad de alrededor del 65 % del PIB desde 2000 hasta 2008, el porcentaje de deuda pública sobre el PIB aumentó drásticamente hasta el 76 % en 2009 debido a la crisis financiera. El ratio de deuda continuó aumentando hasta 2014, cuando alcanzó el 87 %. Desde entonces, la tasa ha ido disminuyendo de forma continua hasta alcanzar un 78 % en 2019.

Entre los Estados miembros, los mayores porcentajes de deuda pública sobre el PIB de 2019 se observaron en Grecia (176,6 %), Italia (134,4 %), Portugal (117,7,5 %), Bélgica (98,6 %) y Francia (98,1 %), y los más bajos en Estonia (8,4 %), Bulgaria (20,4 %), Luxemburgo (22,1 %), y Chequia (30,8 %).

Déficit / superávit público

(en % del PIB)

Unión Europea (UE27)



Fuente: Eurostat - acceso a la tabla de datos

4.4 Proporción del empleo público casi estable

El empleo público incluye a funcionarios y otros empleados públicos (a nivel nacional, regional y local), así como a las fuerzas armadas. Cabe destacar que los límites del sector administraciones públicas varían según el Estado miembro; así, por ejemplo, los empleos en educación o sanidad forman parte del empleo público en algunos países, pero en otros no. La proporción del empleo público en la UE ha permanecido casi estable, alrededor del 17 % del empleo total desde 2000, representando el 16 % en 2018. Entre los Estados miembros de los que se dispone de datos, los mayores descensos entre 2000 y 2018 se observaron en Malta, Eslovaquia, Italia y Chipre y las mayores subidas en Rumanía, Eslovenia y Croacia.

En 2018, la proporción de los empleados del sector administraciones públicas varió entre los Estados miembros, donde las más elevadas se observaron en Suecia (el 29 % del empleo total), Dinamarca (28 %), Finlandia (24 %), Lituania, Estonia, Croacia y Francia (todos 22 %) y las más bajas en Alemania (11 %), Países Bajos y Luxemburgo (ambos 12 %), Italia (13 %) y Portugal (14 %).

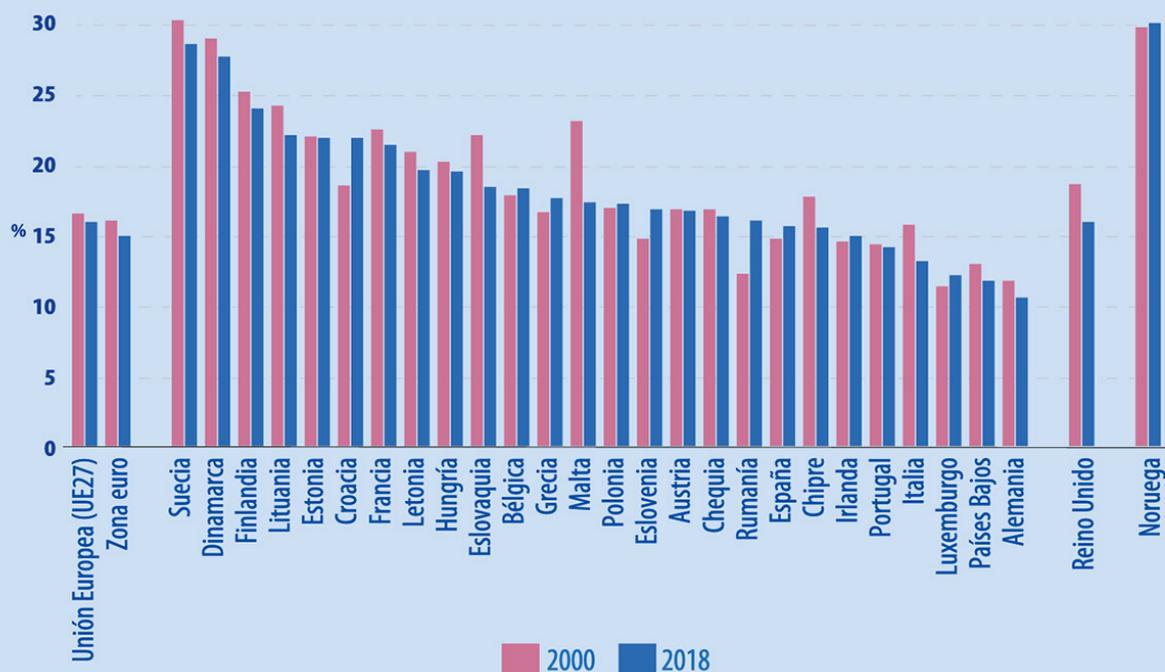
Salarios brutos mensuales de 2 600€ en la administración pública en la UE en 2014

En 2014 (último año disponible), los salarios medios mensuales brutos en la administración pública y defensa (sin incluir los sectores de sanidad pública y educación) en la UE fueron de 2 600€. Comparado con otros sectores, los salarios medios fueron más elevados en «actividades financieras y de seguros» (3 800€), «información y comunicación» y «actividades técnicas y profesionales» (ambos 3 500€), mientras que «actividades de alojamiento y comida» (1 700€), «servicios administrativos y de soporte» (2 000€), «actividades de suministro de agua, alcantarillado y gestión de residuos» (2 100€) y «comercio al por menor y al por mayor» (2 200€) registraron los salarios más bajos.

En 2014, los salarios medios brutos mensuales en la administración pública y defensa (sin incluir los sectores de sanidad pública y educación) se observaron en Dinamarca (4 500€), Irlanda (4 300€), Suecia (3 700€) y Países Bajos (3 600€), y los más bajos en Bulgaria (500€), Rumanía (600€) y Hungría (700€).

Si comparamos estos salarios en estándares de poder adquisitivo (eliminando las diferencias de nivel de precios entre los países), la tendencia es, en cierto modo, diferente: Irlanda tiene entonces los salarios más elevados, seguida de Alemania, Países Bajos y Dinamarca. Para los salarios más bajos, aparece la misma clasificación.

Empleo público (en % del empleo total)

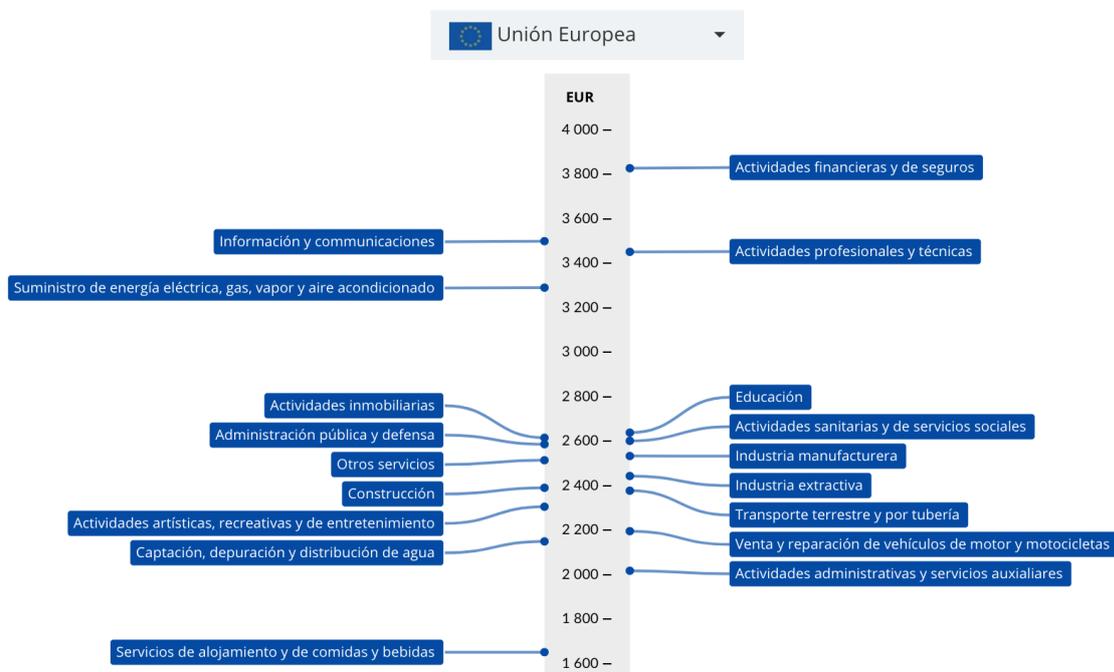


Los datos de Croacia corresponden al periodo 2002-2018.

Los datos de Bulgaria no están disponibles.

Fuente: Eurostat

Salarios mensuales medios por actividad, 2014



Fuente: Eurostat - [acceso a la tabla de datos](#)

INFORMACIÓN ADICIONAL

La economía Europea desde el inicio del milenio — un retrato estadístico Es una publicación digital publicada por Eurostat, la oficina estadística de la Unión Europea.

Información sobre los datos

La Unión Europea (UE) incluye 27 Estados miembro de la UE y la zona euro 19 Estados miembro de la UE

El texto hace referencia a datos disponibles en Mayo de 2020

Contacto

Si tiene alguna duda sobre los datos, contacte con Eurostat User Support.

Información de identificación de la publicación digital

Número de catálogo: KS-01-20-335-EN-Q

ISBN: 978-92-76-19262-6

Doi: 10.2785/95720

La Comisión Europea no es responsable de ninguna consecuencia derivada de la reutilización de esta publicación.

Versión en español: la traducción de la publicación ha sido realizada por el INE, el Instituto Nacional de Estadística de España.



© Unión Europea, 2020

La política de reutilización de los documentos de la Comisión Europea está aplicado en virtud de la Decisión 2011/833/UE de la Comisión, de 12 de diciembre de 2011, sobre la reutilización de los documentos de la Comisión (DO L 330 de 14.12.2011, p. 39)

Salvo que se indique lo contrario, la reutilización de este documento está autorizada bajo Creative Commons Atribución 4.0 Internacional (CC-BY 4.0) licencia. Esto significa que la reutilización está permitida siempre que se otorgue el crédito apropiado y se indique cualquier cambio.

Para cualquier uso o reproducción de elementos que no sean propiedad de la Unión Europea, puede ser necesario solicitar el permiso directamente de los respectivos titulares de derechos. La Unión Europea no posee los derechos de autor del siguiente elemento.

Derechos de autor de la imagen de la portada: © Yulia Grigoryeva / Shutterstock.com 1379159057